# RF/MAX FOCUS



## FUNDAMENTOS ABC





### LA RUEDA ESTÁ CREADA







#### **IDENTIDAD REMAX**









**COMPRADORES** 









**GESTIONAR** 



#### Recordemos...



## **CAPTAR PROPIEDADES**







#### Recuerda...





ERES UN PROFESIONAL





### Reglas Básicas



- 1. Tu presentación importa
- 2. Llega 30 min. antes
- 3. Rompe el hielo EMPATIZA
- 4. Escucha, Escucha, Escucha
- 5. Haz preguntas inteligentes
- 6. Muéstrale lo que puedes hacer por él





